

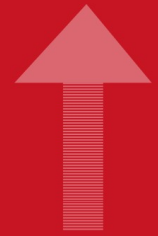
Ota niskalennkki myynnistä ja viritä se kirikuntoon

Petra Kärkinen 27.8.2020



Teemat

- Oman myyntitoiminnan askelmerkkien määrittely
- Miten loistan ja onnistun myyntikäynnillä
- Lisämyynti ja uusasiakashankinta
- Tärpit syksyn asiakaskohtaamisiin

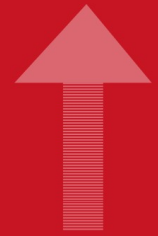


Psykologinen ostamisen hyväksyntä- päättösjärjestys

Ostaja arvioi

1. Vakuuttavuutesi
2. Brändisi
3. Tuotteesi
4. Hintasi
5. Ostoaikankohta

Lähde: Roy E. Chitwood



Miten olet Miten vaikutat Herätätkö luottamusta



SPARRAUSTA
MYYN TIIN



valmennusgongi.fi



KÄYNNISTÄ RATTAA
Tunnista "the"-asiakkaat
Tee kotiläksyt
Sisäistä hyöty

SPARRAUSTA
MYyntiin



valmennusgongi.fi



KONTAKTOI/BUUKKAA
Ole omaileimainen
Ota riskejä
Kysy ja kuuntele

SPARRAUSTA
MYyntiin



valmennusgongi.fi



TAPAAMINEN
Pidä ote itselläsi
Kysy ja kuuntele
Viesti vakuuttavasti

SPARRAUSTA
MYYN TIIN



HALU JATKAA TOIMINNAN KEHITTÄMISTÄ?

VALMENNUS GONGIN

ASPA- SPARRI

Kesto: noin 3 h
Paikka: omassa toimitiloissanne
Kenelle: yrityksille, jotka haluavat nostaa asiakaspalvelunsa kilpailutekijäkseen

VALMENNUS GONGIN

AHA- SPARRI

Kesto: noin 3 h
Paikka: omassa toimitiloissanne
Kenelle: b-to-b uusasiakashankintaa tarvitsevat yritykset

VALMENNUS GONGIN

LIMY- SPARRI

Kesto: noin 3 h
Paikka: omassa toimitiloissanne
Kenelle: b-to-c -ympäristössä toimivat yritykset

Lisämyynnin perustat kuntoon.
Miksi lisämyyntiä tarvitaan?
Lisämyynnin erilaiset keinot.
Vastaväitteiden käsittely.
Kaupan päättämisen jalo taito.

Hinta: 495 € + alv 24%
info: pk@valmennusgongi.fi
www.valmennusgongi.fi

Gongin koulutuspaketeista
napakat ja tehokkaat
sparrauskokonaisuudet
3 h setti 495 € (+alv)





Gongi kiittää ja kumahtaa!

- Petra Kärkinen/pääsparraaja
- CxO Vaikutusvoima™-valmentaja
- pk@valmennusgongi.fi
- @valmennusgongi
- 0407455523

www.valmennusgongi.fi



SPARRAUSTA
MYyntiin



valmennusgongi.fi