

Yrityspalveluseteli 2026

Näkemystehdas MBE Oy

näkemystehdas *mbe*

Intohimolla auttamassa
B2B-yrityksiä menestymään.



Myynnin ja markkinoinnin kehittämissuunnitelma



Kehittämistyö käynnistetään yhteisellä aloitustyöpajalla, jossa luodaan selkeä suunta

Työpajassa käydään yhdessä läpi:

- strategianne pääpiirteet ja liiketoiminnan tavoitteet
- keskeiset kohderyhmät ja heidän ydintarpeensa
- myynnin ja markkinoinnin nykytila sekä kehityskohteet

Samalla sparrataan ja ideoidaan konkreettisia toimenpiteitä, joita voidaan lähteä viemään käytäntöön.

Työpajan pohjalta rakennetaan selkeä ja käytännönläheinen kehittämissuunnitelma, joka sisältää:

- tavoitteet myynnin ja markkinoinnin kehittämiseksi
- priorisoidut toimenpide-ehdotukset
- ideoita markkinoinnin toteutukseen
- selkeän työnjaon
- alustavat aikataulut

Suunnitelma käydään läpi yhteisessä päätöspalaverissa (1h).

Käytännön myynti- ja markkinointi- toimenpiteet

Yrityspalvelusetelin
palvelukuvaukset



Käytännön myynti- ja markkinointitoimenpiteet

1. Myyvät sisällöt 3 kk
2. Myynnin tukimateriaali
3. Markkinointitiimi apunasi

1. Myyvät sisällöt 3kk

Tässä kokonaisuudessa rakennetaan sisältömarkkinoinnille suunta ja viedään se heti käytäntöön. Lopputuloksena syntyy selkeä sisältörunko ja konkreettiset sisällöt, jotka tukevat myyntiä ja vahvistavat asiantuntijamielikuvaa.

Palvelu sisältää:

- Yhden blogin, uutiskirjeen tai asiakastarinan ja kaksi sosiaalisen median julkaisua kuukaudessa. Palvelun kesto yrityspalvelusetelillä 3 kuukautta. Suunnittelemme ja toteutamme sekä sisällöt että kuvat julkaisuihin. Kuvissa hyödynnetään olemassa olevia kuvianne tai käytetään kuvapankkikuvia. Julkaisemme myös puolestanne, jos niin haluatte.
- Palvelu on tehty mahdollisimman helpoksi. Ensimmäisen kuukauden aikana toteutamme tarkemman sisältösuunnitelman julkaisuista seuraavalle kahdelle kuukaudelle.
- Seuraavien kuukausien aikana toteutamme suunnitellut sisällöt. Seuraamme aktiivisesti julkaisujen vaikuttavuutta ja ideoimme samalla lisää mielenkiintoisia sisältöjä tulevia kuukausia varten. Näin homma rullaa jouhevasti eteenpäin samalla vahvistaen potentiaalisten asiakkaidesi luottamusta yritykseenne.

Palvelu sisältää:

- Sisältösuunnitelma 3 kk ajalle
- Kahden kuukauden sisällöt, eli 2 blogi/referenssi/uutiskirje ja 4 somepostausta
- Jatkosuunnitelma ja ideoita sisällöntuotantoon projektin jälkeiseen aikaan

2. Myynnin tukimateriaali

Visuaalinen, kiteytetty ja houkutteleva myyntiesitys tekee yrityksestänne myyntikohtaamisessa erottuvan ja mieleenpainuvan, sujuvoittaa tapaamisia ja helpottaa viestinne eteenpäin kertomista.

Palvelu sisältää:

- Tiedonkeruu kehittämissuunnitelman yhteydessä
- Myyntipresentaation suunnittelu ja tuottaminen (digitaalinen n. 10 slidea, sisältäen esim. yrityksenne keskeiset vahvuudet, ratkaisut, asiakashyödyt sekä referenssit).
 - Asiakas toimittaa MBE:lle alustavat sisältötoiveet ja kuvat.
 - MBE suunnittelee sisällöt sekä taittaa esityksen visuaalisesti myyväksi kokonaisuudeksi.
- Vedoskierrokset 2 kpl
- Valmis esitys PowerPoint- ja PDF –muodossa

Lisähyöty: Samat sisällöt toimivat myös pohjana verkkosivuille, someen ja muihin markkinointimateriaaleihin, joten työ tukee laajemmin koko markkinointia.

3. Markkinointitiimi apunasi

Kaikkea ei tarvitse tehdä yksin! Kun markkinointi kaipaa selkeyttä, suuntaa tai lisävauhtia, saatte käyttöönnne tiimin, joka vie tekemisen eteenpäin nopeasti ja käytännönläheisesti.

Voitte hyödyntää meitä esimerkiksi, kun:

- haluatte sparrausta markkinoinnin suunnitteluun ja priorisointiin
- tarvitsette selkeät erottautumistekijät ja katsauksen kilpailijoihin
- visuaalinen ilme kaipaa freesausta
- verkkosivustolle pitää saada toimivampia sisältöjä
- tarvitsette sisältöjä, jotka tukevat myyntiä
- digimarkkinoinnin keinot kaipaavat päivitystä
- myynti- ja markkinointimateriaalit pitää saada yhtenäiseksi kokonaisuudeksi

Kaikki palvelumme ovat käytettävissä yrityspalvelusetelin summalla. Olemme täällä auttamassa sinua saavuttamaan tavoitteesi!

Yritysesittely

Näkemyshdas MBE Oy



Tunteella ja tehtaan takuulla

Brändin kirkastus / verkkosivut / visuaalinen ilme / tuloksellinen markkinointi

Autamme B2B-yrityksiä menestymään

Nopeaa palvelua, innostavia näkemyksiä, kysyntää vauhdittavia ratkaisuja ja johtoryhmäänne hymyilyttäviä tuloksia. Näistä on Näkemystehdas MBE tehty. Ei kaikkea kaikille, vaan keskitymme siihen missä olemme vahvimmillamme: B2B-yritysten auttamiseen. Viihdyt kanssamme, jos arvostat huolettomuutta ja sitä, että markkinointitoimenpiteet tuottavat liiketoimintaa edistäviä tuloksia. Tiimimme on sopiva sekoitus vuosikymmenten kokemusta ja muuttuvan maailman ymmärtämistä – hymyillen tarjoiltuna.



Vastaus tunneissa, näkemystä joka sekunti

Meillä nopeus tarkoittaa sujuvaa yhteistyötä ja helppoa kommunikointia. Tiedät aina missä mennään ja saat sen, mitä on luvattu – ajattelun kanssa ja ajallaan. Hymyn tarjoamme kaupan päälle :)

Lisätietoja tarjoajasta

Autamme B2B-yrityksiä menestymään

- Strategisen B2B-markkinoinnin ja viestinnän asiantuntija.
- Perustettu 1984
- Ydintiimissä markkinoinnin strategisen ja taktisen suunnittelun osaajia, graafisia suunnittelijoita, sisällöntuotannon ja viestinnän asiantuntijoita sekä digimarkkinoinnin asiantuntijoita
- Asiakkuutemme ovat pitkäaikaisia ja olemme saaneet erinomaista palautetta nopeudestamme, näkemyksistämme sekä kyvystämme tuottaa lisäarvoa.



KORKEIN LUOTTOLUOKITUS

© Dun & Bradstreet 2026

meconet



PÄÄKKÖNEN



IHEINOLA



SprintIT



Uotilan
LEIPOMO



faba

REILA.



Verdera



SWISSPEARL



VOLAR



TSV STEEL



MBE:n kanssa työskentely on ollut mutkatonta ja tehokasta. Sisällöt ovat toimineet hienosti ja apu on aina löytynyt silloin kun sitä on tarvittu. Yhteistyöstä on saatu selkeitä tuloksia fiksulla panostuksella.

Mauri Ruhanen, toimitusjohtaja, Volar

Lue lisää





Yhteistyö Näkemystehdas MBE:n kanssa on ollut virkistävää ja tuloksekasta. Erityisesti olemme olleet iloisia siitä, että MBE:n väki on alusta asti ollut kiinnostunut kuuntelemaan ja oppimaan, mistä meidän yrityksessämme ja liiketoiminnassamme on kyse. Hyvän pohjatyön ansiosta heidän ehdotuksensa ovat sopineet tilanteeseemme erinomaisesti ja olemme pystyneetkin toteuttamaan monet niistä sellaisenaan.

Reijo Kantoluoto
Savunpoistokumppani Oy

Lue lisää





”

Olemme olleet erittäin tyytyväisiä alusta lähtien. Yhteistyötä toki vauhditti se, että tunsimme jo entuudestaan. Meillä itsellämme ei ole resursseja eikä osaamista hoitaa markkinointia suunnitelmallisesti, joten monipuolinen, osaava kumppani on tärkeässä roolissa. MBE on energinen, joustava ja jämäkkä kumppani, joka pitää huolta aikatauluista ja siitä, että koko ajan etenemme kohti tavoitteita. Toteuttamamme verkkosivu-uudistus onnistui myös erinomaisesti ja kokonaisuudesta pidettiin hyvää huolta. Arvostan kumppania, joka ottaa meidät hyvin huomioon ja uskaltaa sparrata, hyvässä hengessä tottakai. Meillä on täysi luotto MBE:hen ja voin hyvillä mielin suositella heitä markkinoinnin kumppaniksi.

JARMO SOPANEN

toimitusjohtaja, Lahti Glass Technology

Lue lisää →



”

Yhteistyö on ollut sujuvaa, idearikasta ja strategialähtöistä. MBE tuo tekemiseen näkemystä ja kumppanina huolehtii, että suunta säilyy kirkkaana ja kokonaisuus kasassa arjen vauhdissakin.

Juho Marva, myyntijohtaja, Satatuote Oy

[Lue lisää](#)

Team MBE käytettävissä



Tarjoajan yhteystiedot ja kilpailuttamisen yhteyshenkilö



Näkemyστεhdas MBE Oy

Johanna Heinonen

asiakkuusjohtaja

johanna.heinonen@mbe.fi

044 5535 175

näkemyστεhdas **mbe**