



Kerää enemmän kontakteja, madalla yhteydenoton kynnystä ja saa asiakkaasi palaamaan uudelleen

Lahden kaupungin Yrityspalvelusetelin palveluntuottaja 2026
Digitaalinen uudistuminen

Mari Lepistö

mari@internesia.fi

[044 534 1815](tel:0445341815)

www.internesia.fi



Tehdään yhdessä yrityksesi asiakashankinnasta helpompaa

Yrittäjänä huomaat, että arjen tekeminen vie aikaa, mutta kaikki ei silti etene niin sujuvasti kuin voisi.

Teen yrityksesi tekemisestä selkeämpää ja toimivampaa. Olen Mari Lepistö, ja minulla on yli 20 vuoden kokemus verkkosivuista, verkkokaupoista ja digitaalisista ratkaisuista.

Selvitämme yhdessä, missä kohtaa aikaa kuluu turhaan ja miten tekemistä voidaan sujuvoittaa esimerkiksi automaation ja parempien työkalujen avulla. Selitän asiat ymmärrettävästi, jotta sinun on helppo ottaa uudet ratkaisut käyttöön ilman turhaa epävarmuutta.

Ota yhteyttä, niin katsotaan yhdessä, mikä olisi sinulle toimivin seuraava askel.

Mari Lepistö - Internesia

mari@internesia.fi / [044 534 1815](tel:0445341815) / www.internesia.fi



Näin saat enemmän asiakkaita nykyisistä kävijöistäsi



Liidimagneetti tuo kiinnostuneita asiakkaita luoksesi

Rakennamme kokonaisuuden, jonka avulla kävijä jättää yhteystietonsa matalalla kynnyksellä. Saat käyttöösi toimivan tavan kasvattaa omaa uutiskirjelistaa ja pitää yhteyttä kiinnostuneisiin.



Sisäänheittotuote madaltaa yhteydenoton kynnystä

Rakennamme selkeän ensimmäisen askeleen, joka tekee yhteydenotosta helppoa. Samalla ohjaamme sivujesi kävijät etenemään luontevasti kohti yhteydenottoa.



Asiakasmarkkinointi houkuttelee ostamaan uudelleen

Rakennamme sinulle tavan pitää yhteyttä asiakkaisiisi myös ostamisen jälkeen. Saat käyttöösi viestinnän, joka tuo asiakkaita takaisin ja tukee myyntiäsi pidemmällä aikavälillä.

Liidimagneetti, joka *tu* *kiinnostuneita asiakkaita* *luoksesi*

Moni yritys panostaa näkyvyyteen, mutta jättää yhden tärkeän asian hyödyntämättä: oman uutiskirjelistan. Kun kävijä poistuu sivuiltasi, et välttämättä tavoita häntä enää uudelleen.

Tässä palvelussa rakennamme sinulle **maksuttoman sisällön** ja siihen sopivan **kokonaisuuden**, jonka avulla kävijä voi jättää sähköpostinsa matalalla kynnyksellä. Samalla toteutamme **uutiskirjeen** ja **automaattiset viestit**, joiden avulla pidät yhteyttä kiinnostuneisiin ja ohjaat heitä eteenpäin.

Saat käyttöösi toimivan ja selkeän tavan kerätä kontakteja sekä pitää yhteyttä myös ensikäynnin jälkeen. Tämä luo sinulle oman kanavan, jonka kautta voit tavoittaa asiakkaasi ilman, että olet riippuvainen esimerkiksi sosiaalisesta mediasta tai mainonnasta.

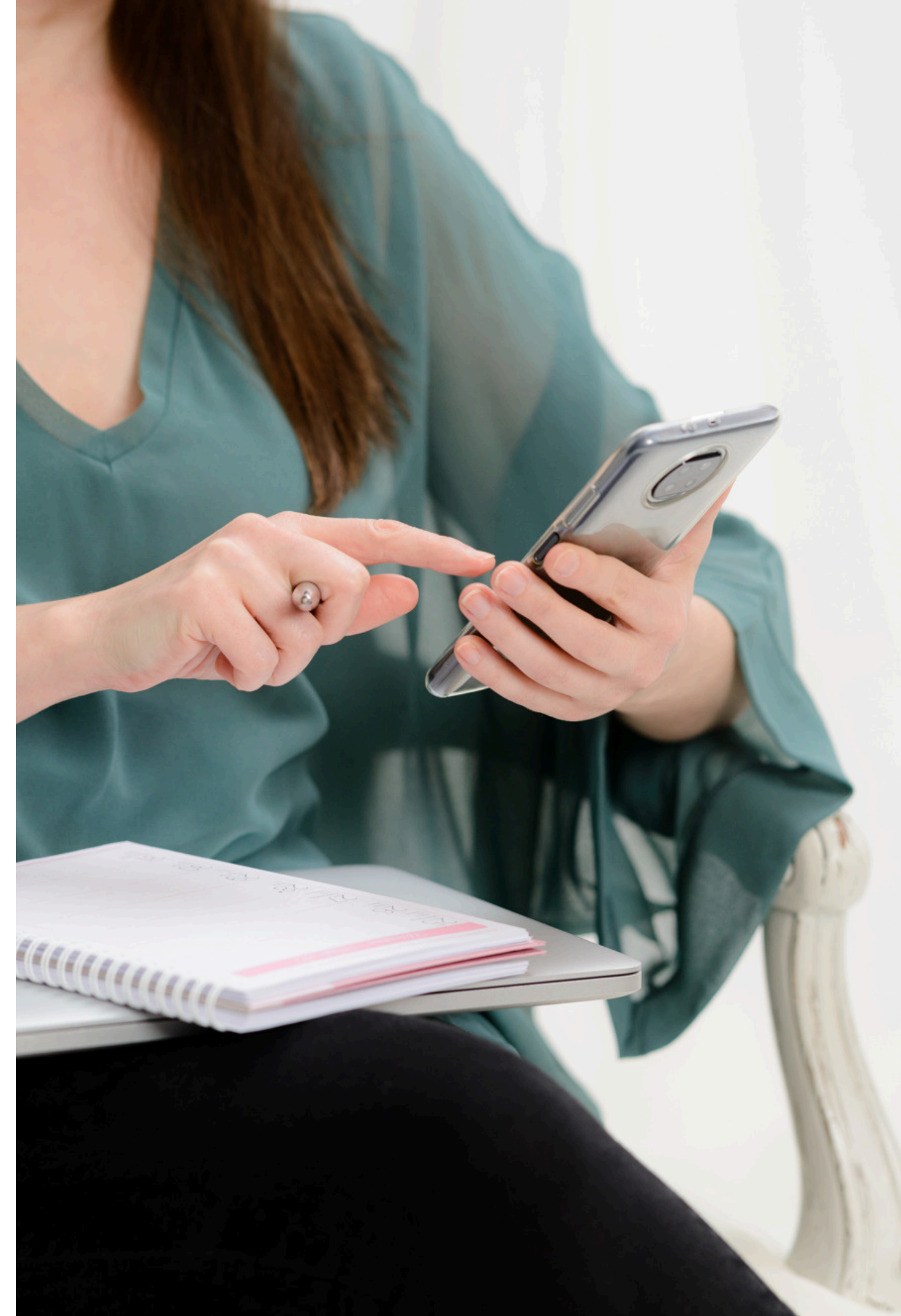


Sisäänheittotuote, joka madaltaa yhteydenoton kynnyistä

Moni kiinnostunut asiakas jää vielä epäröimään, jos seuraava askel tuntuu liian suurelta. Pelkkä "ota yhteyttä" ei enää riitä.

Tässä palvelussa rakennamme sinulle **selkeän ja houkuttelevan ensimmäisen askeleen**, kuten kartoituksen tai muun matalan kynnyksen tavan ottaa yhteyttä. Samalla **muokkaamme sivujesi sisältöjä** ja **rakennamme kokonaisuuden**, joka ohjaa kävijää etenemään siihen luontevasti.

Saat käyttöösi toimivan tavan, joka tekee yhteydenotosta helpompaa ja ohjaa kiinnostuneen kävijän eteenpäin. Tarvittaessa kokonaisuuteen voidaan liittää myös automatisoituja viestejä, jotka tukevat etenemistä ja pitävät yhteyden kävijään.

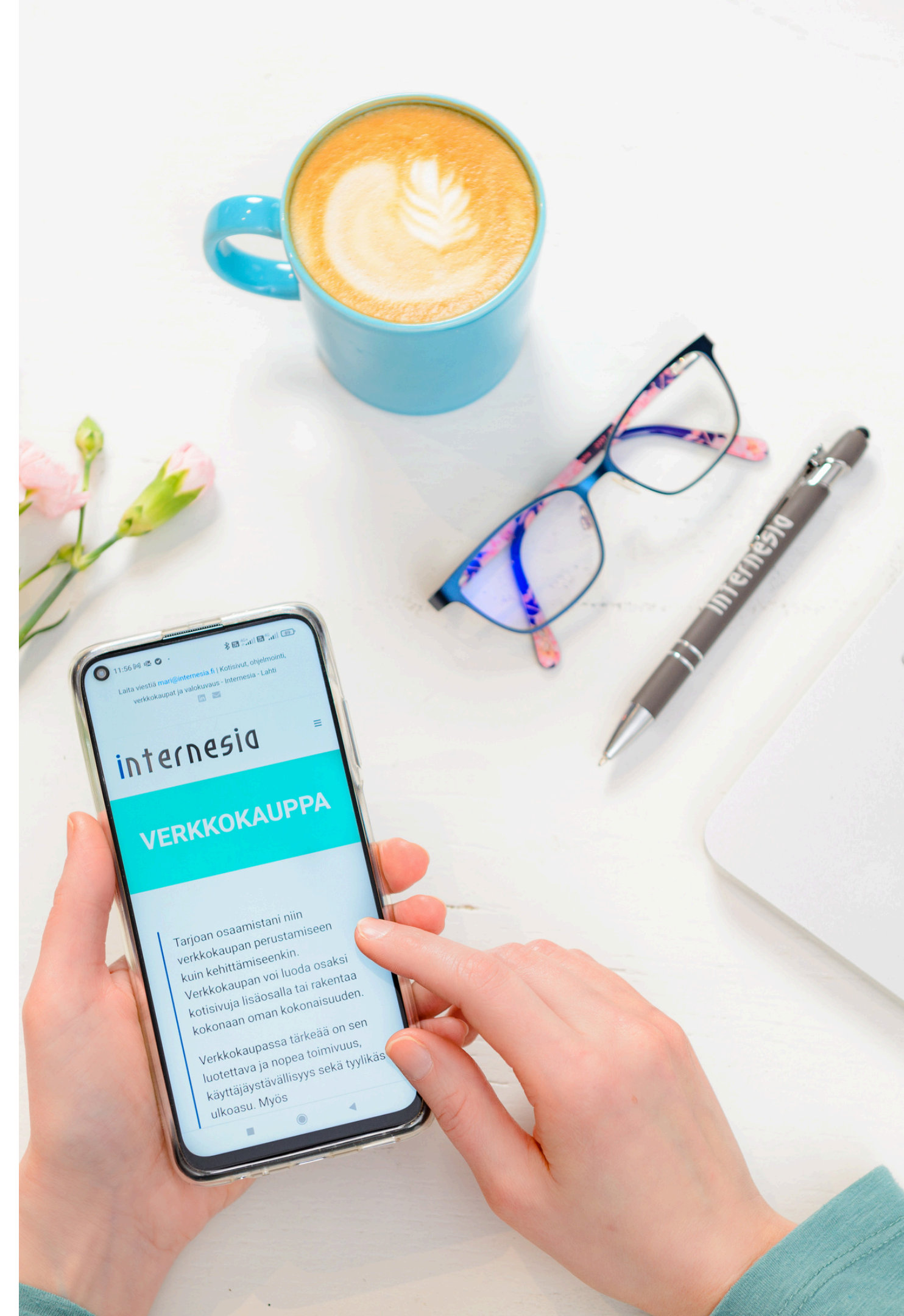


Asiakasmarkkinointi, joka houkuttelee ostamaan uudelleen

Usein myynti päättyy ensimmäiseen ostoon, vaikka suurin potentiaali olisi jo olemassa olevissa asiakkaissa, erityisesti verkkokaupassa.

Tässä palvelussa rakennamme sinulle **toimivan tavan pitää yhteyttä asiakkaisiisi ostamisen jälkeen**. Toteutukseen voi kuulua esimerkiksi automaattisia viestejä kesken jääneistä ostoksista, uusintaostoon liittyvää viestintää sekä uutiskirjeitä uusista tuotteista ja ajankohtaisista asioista.

Saat käyttöösi kokonaisuuden, jonka avulla pidät yhteyden asiakkaisiisi ja kannustat heitä palaamaan uudelleen ostoksille. Samalla hyödynnät paremmin jo olemassa olevaa asiakaskuntaasi ja tuet myyntiäsi pidemmällä aikavälillä.



Näin yhteistyö kanssani etenee

Aloittaminen ei vaadi sinulta valmista suunnitelmaa. Riittää, että tiedät missä kohtaa tekeminen tuntuu työläältä tai mitä haluaisit saada sujuvammaksi.

Käymme tilanteesi yhdessä läpi ja rakennamme sinulle sopivan kokonaisuuden. Etenemme selkeästi vaihe kerrallaan, jotta tiedät koko ajan mitä tehdään ja miksi.

Tilanteen läpikäynti

Käymme yhdessä läpi nykyiset toimintatapasasi ja tunnistamme kohdat, joissa aikaa kuluu turhaan tai tekeminen katkeaa.

Selkeä ratkaisu

Saat ehdotuksen siitä, mitä kannattaa muuttaa ja miten. Rakennamme sinulle sopivan kokonaisuuden valmiiksi.

Käyttöönotto ja jatko

Otamme ratkaisut käyttöön ja varmistamme, että ne toimivat arjessa. Saat myös selkeän kuvan, miten voit hyödyntää niitä jatkossa.



Varaa maksuton kartoitus ja selvitä, miten voit hyödyntää yrityspalvelusetelin

Kartoituksessa käymme läpi, missä kohtaa verkkosivujesi kävijät jäävät etenemättä ja miten voisit hyödyntää nykyisen kiinnostuksen paremmin. Saat selkeän kuvan siitä, mitä kehittämällä saat enemmän yhteydenottoja ja asiakkaita.

Saat maksuttomasta kartoituksesta:

- Selkeän näkemyksen siitä, missä kohtaa potentiaalia jää hyödyntämättä
- Konkreettiset ehdotukset, joilla saat enemmän kontakteja ja asiakkaita
- Suunnitelman siitä, miten lähdet etenemään

Varaa maksuton kartoitusaika →



Mari Lepistö
Internesia



044 534 1815



mari@internesia.fi



www.internesia.fi