



Hollola 7.4.2021

## Palvelukuvaus

### Palveluntuottaja

Real Rainmakers

(A1 Tradehouse Corp. Oy)

Norolantie 12  
15270 Kukkila  
Puh. 029 17000 90  
Y-tunnus 2688204-8

### Asiakas

Lahden kaupunki  
Elinvoima- ja  
kilpailukykypalvelut

**Lahden kaupungin myynnin ja markkinoinnin  
yrityspalveluseteli**



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

## Real Rainmakers

Hollolalainen Real Rainmakers tarjoaa asiakasyrityksilleen monipuolisesti markkinoinnin, myynnin ja yritysjohdon konsultointi- ja koulutuspalveluita.

Palvelumme mukautetaan aina asiakasyrityksen tilanne ja ajankohtaiset tarpeet huomioiden niin, että yhteistyömme tulokset näkyvät mahdollisimman nopeasti ja tehokkaasti asiakasyrityksen liiketuloksen ja asiakastyytyväisyyden paranemisena.

Real Rainmakersin markkinoinnin ja yritysjohdon konsultilla, yrittäjä, MSc, MKT Pekka Rantajärvellä on kahdenkymmenen vuoden kokemus myynnin ja markkinoinnin johtamisesta, suunnittelusta ja toteuttamisesta niin globaaleissa suuryrityksissä kuin start up- /mikro-/PK-yrityksessäkin. Hänellä on myös kokemusta mm. kansainvälisistä tavaramerkkirekisteröinneistä, jakelijasopimuksista, viranomaisyhteistyöstä, elintarvikeviennistä Yhdysvaltoihin sekä tavaroiden ja palveluiden myynnistä ja markkinoinnista Suomessa.

Markkinointikonsultoinnin tehtäviä Real Rainmakers on hoitanut Suomen lisäksi muun muassa Etelä-Amerikassa, Lähi-Idässä, Iso-Britanniassa, Italiassa, Puolassa ja Skandinavian maissa.



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

Pekka Rantajärvi toimii henkilökohtaisesti Real Rainmakersin konsulttina Lahden kaupungin yritysseteleillä katettavien palveluiden osalta.

Real Rainmakers yhteistyöverkostoineen pystyy tarjoamaan runsaasti keinoja asiakasyrityksen markkinoinnin, myynnin, asiakaskokemuksen, johtamisen ja henkilöstön kehittämiseen ja kouluttamiseen. Lisäksi johdamme ja toteutamme asiakasyritystemme tarpeiden mukaan mitä moninaisimpia projekteja ja tehtäviä.

Kaikessa toiminnassamme tavoitteenamme on asiakasyrityksemme myynnin, kannattavuuden ja asiakaskokemuksen tuloksellinen kehittäminen.

Lahden kaupungin yrityspalveluseteliä vastaan tarjoamme yritysten markkinoinnin kehittämiseen ”**PK-yrityksen markkinointi kuntoon!**” -palvelupakettiamme.

Palvelun sisältö on kuvattu lyhyesti seuraavilla sivuilla.

Varaa oma palvelupakettisi heti (029 – 17 000 92, [info@realrainmakers.com](mailto:info@realrainmakers.com)), sillä otamme vastaan vain rajallisen määrän toimeksiantoja varmistaaksemme palvelumme korkean laadun ja hyvän asiakastyytyvyyden!



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

## PK-yrityksen markkinointi kuntoon!

Onko yrityksesi markkinointi suunnitelmallista ja kustannustehokasta?

Käytätkö aikasi ja markkinointibudjettisi mahdollisimman tuottavasti?

Laita yrityksesi markkinointi kuntoon kokeneen markkinointi- ja myyntivalmentajamme avulla!

**"PK -yrityksen markkinointi kuntoon!"** -palvelupakettimme on erityisen hyödyllinen PK- ja mikroyrityksille, joilla ei ole omaa markkinointikoulutuksen saanutta markkinointipäällikköä tai -tiimiä.

Paketista hyötyvät myös yritykset, joilla on omaakin markkinointihenkilöstöä, sillä yrityksen markkinointistrategian tarkastelu yhdessä ulkopuolisen asiantuntijan kanssa auttaa usein tunnistamaan hyödyntämättömiä mahdollisuuksia.



Jo peruspakettimme avulla markkinointinne muuttuu välittömästi kustannustehokkaammaksi ja vaikuttavammaksi.

Optimoitu markkinointi näkyy nopeasti lisääntyneenä myyntinä, ja siksi PK -yrityksen markkinointi kannattaakin laittaa kuntoon välittömästi, eikä vasta "huomenna".

Hyödynnä yrityspalvelusetelisi ja tilaa meiltä heti oma markkinoinnin peruspakettisi, jotta saat markkinointieurosi nopeasti tuloksekkaaseen tehokäyttöön.



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

# ”PK-yrityksen markkinointi kuntoon!” -paketin sisältö

## 1. Perehtyminen yrityksenne liikeideaan, tuotteisiin, organisaatioon ja markkinointinne nykytilanteeseen.

- Verkkopohjainen tai henkilökohtainen n. 2 - 5 tunnin työskentelytapaaminen Executive -tason markkinointiasiantuntijan kanssa sekä tarvittaessa täydentävät jatkoyhteydenotot puhelimitse, sähköpostin ja/tai Skypen välityksellä.

## 2. Markkinointistrategian ydinkohtien kiteyttäminen selkeään ja tiiviiseen muotoon

- Henkilökohtainen tai verkkopohjainen n. 3 – 6 tunnin työskentelytapaaminen/workshop Executive -tason markkinointiasiantuntijan kanssa sekä tarvittaessa lisäyhteydenotot puhelimitse ja/tai Skypen kautta.
  - Mitä myymme ja kenelle?
  - Mihin asiakkaan tarpeeseen vastaamme?
  - Ketä ovat kilpailijamme?
  - Miten erotumme eduksemme?
  - Mikä on asiakaslupauksemme? (Ydinviestin tiivistäminen käyttökelpoiseen muotoon ns. ”hissipuheeksi”.)
  - Miten tavoitamme tärkeimmät asiakkaamme tehokkaasti?
  - SOME:n merkityksen arvioiminen liiketoiminnalle



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

### **3. Yksi toteuttava käytännön toimenpide myynnin ja markkinoinnin edistämiseksi**

Kehityssuunnitelmassa annetaan suosituksia yrityksenne markkinoinnin kehittämisestä. Yrityspalvelusetelin puitteissa voidaan myös toteuttaa jokin työlaajuudeltaan kohtuullinen markkinoinnillinen jatkotoimenpide.

Toteutettava toimenpide valitaan yhteistyössä kanssanne lähtien liikkeelle sen arvioidusta vaikuttavuudesta yrityksenne markkinoinnin tuloksiin. Toimenpide voi olla esimerkiksi yksi seuraavista:

- Yrityksenne kotisivujen asiakaslähtöisyyden arviointi ja kehitysehdotusten laatiminen
- Kohdistetun Google-tekstimainoksen laatiminen ja kohdentaminen (Google:n laskuttamat julkaisukulut eivät sisälly).
- Avainhenkilöiden, päätuotteen tai yrityksen valokuvaaminen korkearesoluutioisesti markkinoinnin tarpeisiin.

**”PK-yrityksen markkinointi kuntoon!”** -peruspakettiimme sisältyy enintään 60 markkinointikonsultin työtuntia, jotka käytetään edellä eriteltyjen kolmen projektikohdan toteuttamiseen.



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**

Yritysetelillä katettavien palveluiden lisäksi kauttamme on saatavilla laajempiakin yritysکوhtaisesti räätälöityjä palvelukokonaisuuksia muun muassa yrityksenne markkinoinnin, myynnin, yritysjohdon ja asiakaskokemuksen kehittämisen tarpeisiin.

Tavoitteenamme on aina palveluumme ja sen lopputulokseen tyytyväinen asiakas.

Tilaa oma ”**PK-yrityksen markkinointi kuntoon!**” -pakettisi meiltä jo tänään!

Ystävällisin terveisin

Real Rainmakers

029 – 17 000 90

[info@realrainmakers.com](mailto:info@realrainmakers.com)

[www.realrainmakers.com/fi](http://www.realrainmakers.com/fi)



**Myynnin ja markkinoinnin ammattilainen. Yrityksesi asialla.**