

MyyWin Oy

MyyWin Oy on myynnin ja markkinoinnin ammattilainen, joka on erikoistunut asiakashankintaan sekä myynnin kasvattamiseen.

MyyWin Oy tarjoaa palveluseteliasiakkaille mahdollisuutta ulkoistettuun myyntipalveluun ja myyntityön kehittämiseen.

MyyWin sopii myynnin kumppaniksi tilapäisiin projekteihin tai säännölliseen yhteistyöhön.

Palvelu voi olla yhdistelmä myynnin valmennusta sekä käytännön asiakashankintaa, myyntiprosessin hallintaa ja olemassa olevien asiakkaiden hoitoa, kaupallinen markkinatutkimus ja tuotteistuksen toteutus tai viimeistely esimerkiksi tuotteen tai palvelun lanseerauksen yhteydessä.

MyyWin Oy:llä on kattava kokemus myyntityöstä ja asiakaspalvelusta yli kahdeltakymmeneltä toimialalta, yhteistyökumppanihakinnasta sekä myynnin ja asiakaspalvelun valmentamisesta, joten osaamisesta kauppa ei jää kiinni.

1. Myynnin tehopäivät

Viisi käytännönläheistä tehopäivää, joissa sovitaan tapaamisia yrityksen potentiaaleihin asiakkaisiin. Ei pelkästään ulkoistettua myyntityötä, vaan toimeksiantaja oppii ja osallistuu myös itse.

Kirkastetaan asiakkaan myyntiprosessi ja annetaan käytännönläheisiä vinkkejä myyntityöhön.

2. Myyntiprojekti 80h myyntityötä

MyyWin Oy toteuttaa toimeksiantajan osoittaman kaupallisen myyntikampanjan puhelimitse, kasvokkain tai etänä. Käytännössä toteutus voi liittyä asiakashankintaan tai olla melkein mihin toimialaan tahansa tehty myyntiprojekti.

3. Soittokampanja

MyyWin Oy toteuttaa asiakkaan osoittamaan segmenttiin kaupallisen soittokampanjan. Kampanja sisältää 125 laadukkaasti läpivietyä ja asiakkaan myyntiä tukevaa strategista puhelua raportteineen. Soittokampanja voi olla kaupallinen markkinatutkimus, uusasiakashankintaa, lanseerausta tai asiakassuhteiden/-tyytyväisyyden hoitoa.